

## Chargé(e) d'affaires techniques

### Présentation de l'entreprise :

MAPRO peut se prévaloir de milliers d'installations de machines produites dans ses usines de Milan, dans le monde entier. Nous sommes spécialisés dans la conception et la fabrication de compresseurs et pompes à vide pour air, biogaz et autres gaz.

La société propose aussi une large gamme de produits standards pour des applications et des usages spécifiques. Elle propose également des compresseurs ou des pompes à vide rotatives à palettes pour biogaz, gaz naturel et gaz combustibles, soufflantes à canal latéral, soufflantes centrifuges multi-étagées, surpresseurs et dépresseurs à canal latéral.

### Descriptif du poste :

Dans le cadre d'un développement d'activité, nous recherchons notre Chargé(e) d'affaires techniques. Ce poste est amené à évoluer, à moyen terme.

En tant que contact privilégié des clients, vous serez amené(e) à :

- Définir les objectifs commerciaux en lien avec la direction ;
- Faire de la prospection commerciale ;
- Créer et négocier des propositions (signature de contrat, négociation avec les Clients) ;
- Développer et suivre le développement de votre portefeuille et chiffre d'affaires ;
- Répondre aux attentes clients (commerciale et technique sur l'offre de l'entreprise) ;
- Évaluer et chercher à renforcer la satisfaction du client.

### Descriptif du profil :

Au-delà de la formation, (Bac+2 dans un domaine technique : mécanique ou Assistant d'Ingénieur DUT Génie mécanique ou Génie des procédés par exemple), vous justifiez d'une expérience commerciale réussie, à minima de 3 ans, idéalement liée aux domaines suivants :

- Compresseurs, pompes à vide, surpresseurs, dépresseurs, groupes de compression ou de vide utilisés dans l'industrie ; le domaine de la machine spéciale.
- Air, Biogaz, gaz industriel, pétrochimie, stations d'épuration.

Votre connaissance des compresseurs et pompes à vide, types volumétrique rotatif à palettes ou à pistons rotatifs trilobes, ou types centrifuges, serait un VRAI PLUS.

La maîtrise de l'anglais et/ou de l'Italien serait appréciée.

### Les modalités d'intégration chez MAPRO :

- La première phase est prévue sur quelques mois afin de vous familiariser avec les produits MAPRO. Vous travaillerez en étroite collaboration avec le responsable du site et serez formé(e) aussi au sein des usines italiennes, à Milan.
- La seconde phase conduira à votre indépendance, en tant que technico-commercial(e), sur le terrain.

Des déplacements commerciaux seront à prévoir plusieurs jours par mois. Votre présence sera impérative sur des salons professionnels avec le responsable du site, en France métropolitaine. A l'issue de cette période, vous représenterez en toute autonomie les produits MAPRO sur la France métropolitaine.

Lieu de travail : Gennevilliers (92) – Déplacements en France et en Italie

Poste en CDI

Adresser CV + lettre de motivation à : [france@maproint.com](mailto:france@maproint.com)