



Avec plus de 120 employés, l'entreprise BioConstruct conçoit, construit et exploite des unités de méthanisation en Allemagne et divers pays d'Europe. Le capital social de notre entreprise est privé et notre objectif final est de développer la production d'énergie renouvelable. Avec plus de 350 références d'unités de méthanisation (dont 9 en France et une dynamique de développement importante) BioConstruct est un des principaux leaders Européens.

Nous recherchons actuellement un :

### **Commercial / Ingénieur Commercial - Méthanisation (travail basé en France – Home office)**

#### **Descriptif:**

Votre mission sera de participer au développement de BioConstruct pour l'Est et le Nord de la France. Vous serez ainsi en charge de la prospection de nouveaux clients et l'accompagnement de ceux-ci jusqu'à la signature du contrat de construction de l'unité de méthanisation.

La mission du responsable régional est de développer l'activité de Bioconstruct à l'est et au nord de la France. La mission principale de ce ou cette responsable est d'identifier les projets potentiels, de trouver de nouveaux clients et d'accompagner le projet jusqu'à la signature finale de l'unité de méthanisation.

Vous mettrez votre dynamisme et votre sens du contact au service du client en répondant à ses demandes et besoin de conseil aussi bien sur les aspects techniques qu'administratifs.

La proximité du client est fondamentale à la formulation de son besoin et vous jouerez en ce sens un rôle essentiel dans les choix techniques et le dimensionnement en concertation avec nos équipes en France et le département technique basé en Allemagne.

A côté de vos qualités de commercial, vous vous appuyerez sur une maîtrise technique pour guider le client dans ses choix et le convaincre de la qualité de la proposition. En ce sens la relation avec le département technique basé en Allemagne est essentielle à la préparation de l'offre. Par ailleurs, les contraintes administratives et réglementaires inhérentes à ces projets feront également l'objet de votre attention, et d'échanges avec les différents acteurs.

#### **Points clefs de la mission:**

- Comprendre le développement du marché Français et le processus de méthanisation
- Connaissance du marché français et du secteur de la méthanisation
- Analyse du marché et compréhension des principaux interlocuteurs
- Représentation de BioConstruct lors de salons agricoles et industriels sur les énergies renouvelables
- Acquisition de nouveaux clients et projets de biogaz
- Réalisation de support marketing pour la vente et explication aux clients
- Conseil technico-économique aux clients concernant la technique, la législation et le financement jusqu'à la signature du contrat
- Interface de communication entre le client et le responsable de projet et des ventes en Allemagne
- Assistance au chef de projet lors de la phase de construction
- Coordination et prospection d'entreprise locales

#### **Qualifications :**

- Ingénieur Technico-commercial / Ingénieur Agro / Ingénieur généraliste
- Expérience dans la vente d'unités industrielles est un plus
- Langues : Anglais ou Allemand indispensable
- Affinité pour les énergies renouvelables ou le recyclage des déchets
- Bonne mobilité
- Autonomie, sens de l'initiative et force de proposition

C'est avec intérêt que nous recevrons votre candidature que nous vous invitons à transmettre avant le 31 mai à [job@bioconstruct.de](mailto:job@bioconstruct.de)

BioConstruct GmbH  
Human Resource department  
Wellingstraße 66 • 49328 Melle  
mail: [job@bioconstruct.de](mailto:job@bioconstruct.de) • internet: [www.bioconstruct.de](http://www.bioconstruct.de)

